

Jobomschrijving: B2B sales internationaal

Voorstelling bedrijf:

iLumen is een Belgisch ingenieurbureau, dat doorheen de jaren is uitgegroeid tot een verzameling van specialisten en experts binnen de sector van zonnepanelen.

Onze kennis en expertise vertalen we naar twee objectieven:

- Focus op de optimale werking van zonnepaneleninstallaties
- Verlenging van de levensduur van zonnepanelen om de investering van de consument blijvend te laten renderen

iLumen ontwikkelde de PIDbox, een toestel dat het rendement van zonnepanelen verhoogt en hun levensduur verlengt. De gepatenteerde PIDbox met 4 patenten won reeds diverse innovatieprijzen en wordt vandaag al in meer dan 37 landen wereldwijd verkocht. iLumen biedt met de PIDbox oplossingen voor zowel particuliere als industriële projecten.

Je profiel:

- Je kan de nodige ervaring voorleggen in een salesomgeving
- Je hebt een rijbewijs B
- Je beheerst naast je Nederlands ook Duits en Engels in woord en geschrift
- Kennis van meerdere talen wordt als een voordeel beschouwd
- Je houdt van internationaal reizen en meerdere dagen van huis is geen probleem
- Je hebt een B2B-mentaliteit en -attitude
- Je hebt geen nine-to-five mentaliteit
- Je bent iemand die deuren doet opengaan die voor anderen gesloten blijven
- Je weet een neen om te buigen naar een ja
- Je bent een echte netwerker
- Je hebt een positieve, teamgerichte en flexibele ingesteldheid
- Technische kennis en/of ervaring in de PV-sector wordt als een voordeel beschouwd

Ons aanbod:

- Je krijgt de kans je persoonlijk te ontwikkelen in een organisatie met groeiperspectief in een internationale omgeving
- Je krijgt de kans om een innovatief, gepatenteerd en meermaals bekroond product als de PIDbox te promoten in een internationale markt
- Je werkt in een organisatie waarin innovatie centraal staat en eigen initiatieven sterk gewaardeerd worden
- Je maakt deel uit van ons gemotiveerd team van Energy Advisors

Bloei jij helemaal open in een salesomgeving? Ben jij een echte netwerker? Heb je er geen probleem mee om regelmatig in het buitenland te vertoeven? Beschik je over de nodige ervaring en kijk je er naar uit om deel uit te maken van ons jong, dynamisch en gemotiveerd team? Bezorg ons dan je CV met foto en begeleidend schrijven.

Vereist diploma: minstens bachelordiploma of gelijkaardig door ervaring

Periode: onbepaalde duur

Type job: fulltime

Contactpersoon: Frans Joosten (Sales Manager)

Adres: Ambachtstraat 19, 3980 Tessenderlo

Telefoon: +32 (0)13 220 200

E-mail: frans.joosten@ilumen.be

Vacature geopend op 1 maart 2018